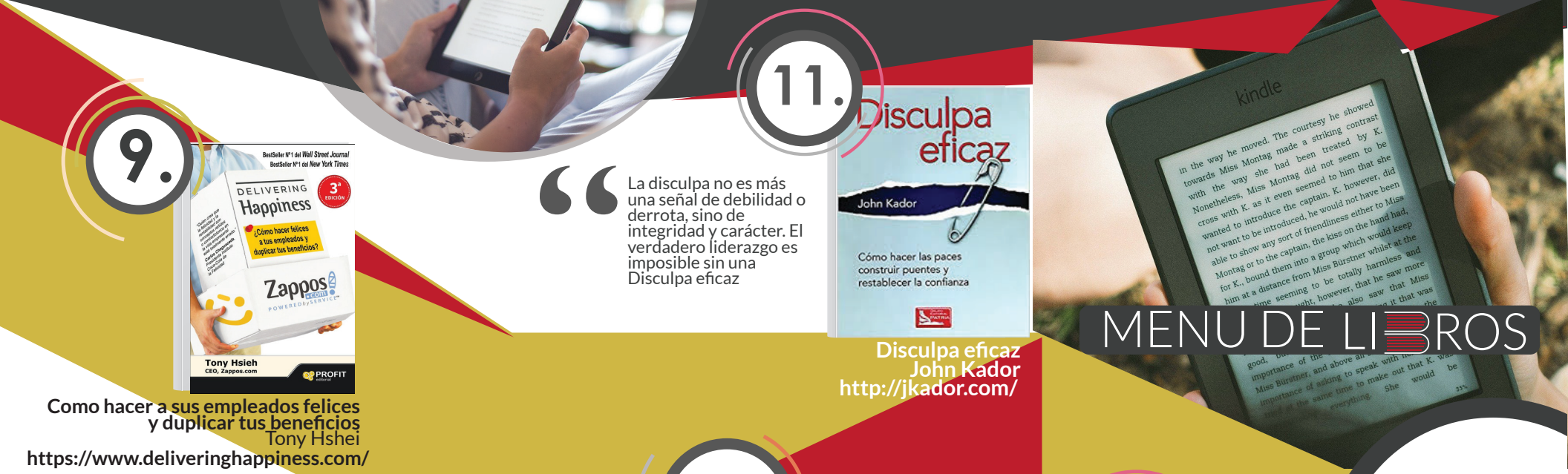


MENU DE LIBROS

9.

Como hacer a sus empleados felices y duplicar tus beneficios
Tony Hshei
https://www.deliveringhappiness.com/

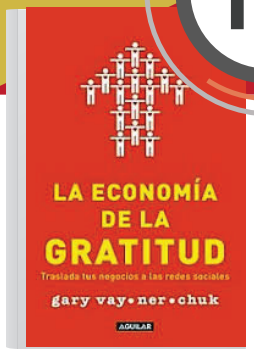
"Había decidido dejar de perseguir el dinero y empezar a perseguir la pasión".
"Todos debemos aprender no solo a no temer el cambio, sino a aceptarlo"

11.

La disculpa no es más una señal de debilidad o derrota, sino de integridad y carácter. El verdadero liderazgo es imposible sin una Disculpa eficaz

Disculpa eficaz
John Kador
http://jkador.com/

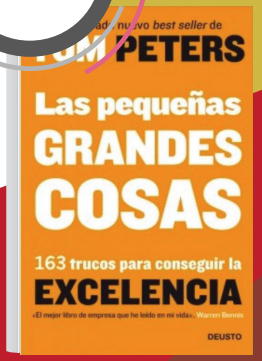
12.



No tenga miedo de decir lo que piensa. Nunca. Dicho esto, tampoco te olvides de escuchar. Vale la pena escuchar "
"La Economía de la Gratitud muestra cómo un negocio se basa en las técnicas tradicionales de escuchar y apreciar a los clientes "

La Economía de la Gratitud
Gary Vaynerchuk
https://www.garyvaynerchuk.com/

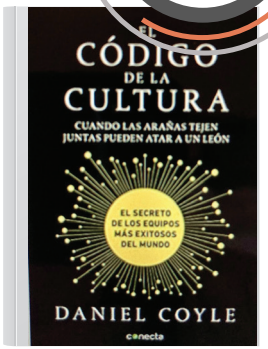
1.



Las pequeñas grandes cosas
163 trucos para conseguir la excelencia
Tom Peters
https://tompeters.com/

"¡El diablo, y una cultura que exige EXCELENCIA, está realmente en los detalles!"
"Distinto o extinto"

10.



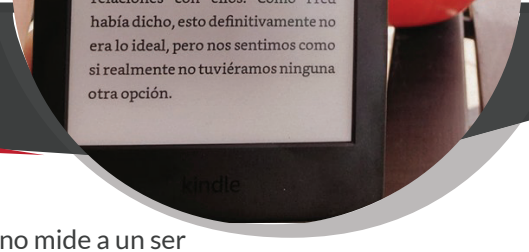
La vulnerabilidad en sí misma es un signo de fortaleza, no de debilidad "
"La cultura no es algo que eres, es algo que haces"

El Código de la Cultura
Daniel Coyle
http://danielcoyle.com/

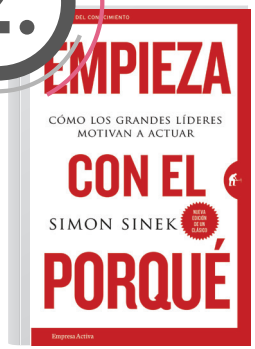
MAQUIMSA AULA VIRTUAL

MAQUIMSA

MENU DE LIBROS



2.



Comienza con el Porqué
Simon Sinek
https://simonsinek.com/

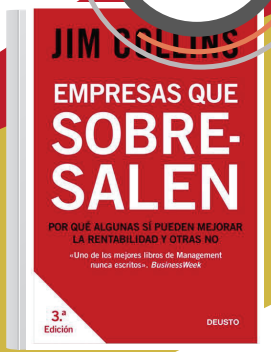
"La gente no compra lo que haces: compran por qué lo haces"
"Cuando [el Círculo Dorado] está en equilibrio, se genera confianza y se percibe valor"

4.

Dar y Recibir
Adam Grant
https://www.adamgrant.net/

"El éxito no mide a un ser humano, el esfuerzo sí lo mide ".
"Cuanto más ayudo, más éxito tengo. Pero mido el éxito en lo que ha hecho por las personas que me rodean. Ese es el verdadero galardón "."

7.

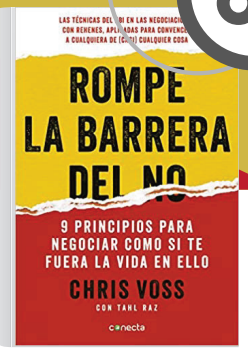


Empresas que sobresalen
Jim Collins
https://www.jimcollins.com/

"La grandeza no depende de las circunstancias. La grandeza, resulta, es en gran parte una cuestión de elección consciente y disciplina ".
"Porque, al final, es imposible tener una gran vida a menos que sea una vida significativa. Y es muy difícil tener una vida significativa sin un trabajo significativo ".
"Las personas que entrevistamos de las empresas buenas a excelentes claramente amaban lo que hacían, en gran

"Si te acercas a una negociación pensando que el otro piensa como tú, estás equivocado. ... "El que ha aprendido a disentir sin ser desagradable ha descubierto el secreto más valioso de la negociación".

6.



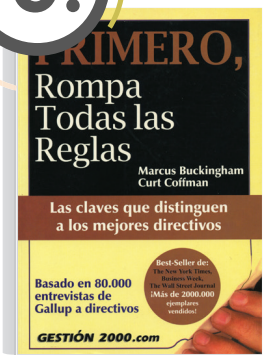
Rompe la Barrera del No
Chris Voss
https://www.blackswanltd.com/home

3.

El juego infinito
Simon Sinek
https://simonsinek.com/

"Muchas compañías se equivocan al *jugar a ganar* en vez de a *perdurar*"
Si traicionas la confianza de tu gente, puedes tardar años en recuperarla"

5.



Primero rompe todas las reglas
Marcus Buckingham
https://www.marcusbuckingham.com/

"La gente deja a los gerentes, no a las empresas "
"La gente no cambia tanto. En lugar de tratar de poner lo que Dios dejó fuera, ¡intente sacar lo que Dios dejó! "

8.

Empresas Grandiosas
Jim Collins
https://www.jimcollins.com/

"No te intereses en estar interesado."
"No te ocupes de tu carrera. Cuida de las personas. Ellos se encargarán de tu carrera"